

Was aus Anfragen wird.

Geschäftsübersicht für einen fiktiven Betrieb, August 2026. Betrachtet werden 40 im August eingegangene Vorgänge mit Bearbeitungsstand 31.08.2026. Alle Zahlen sind erfundene Beispieldaten.

Kennzahl	Wert	Bedeutung
Anfragen	40	Ein Vorgang pro Anfrage
Angebote	25	Vorgänge mit Angebotspreis
Gewonnene Aufträge	12	Status Gewonnen
Annahmequote	48 %	12 gewonnene Aufträge / 25 Angebote
Gewonnener Angebotswert	12.300 €	Angebotswerte der zwölf gewonnenen Vorgänge

Die daraus folgende Aufgabe

Im Beispiel sind 13 Angebote noch offen. Die nächste sinnvolle Arbeitsliste enthält diese Vorgänge mit zuständiger Person und einem bestätigten Nachfasstermin. Die weiteren 15 Anfragen benötigen zunächst eine Entscheidung über die Angebotserstellung.

Zahlen richtig einordnen

Der Angebotswert ist weder gebuchter Umsatz noch Zahlungseingang. Die Annahmequote bezieht sich auf die im Beispiel abgegrenzte Eingangskohorte. Ein Vergleich mit anderen Monaten setzt dieselben Definitionen und einen vergleichbaren Bearbeitungsstand voraus.

Prüfung und bearbeitbare Datei

Die fünf Werte wurden unabhängig gegen die 40 Quelldatensätze gerechnet. Eine Änderung des ersten gewonnenen Angebots von 750 auf 850 € erhöhte die Summe auf 12.400 €; nach Rücknahme lag sie wieder bei 12.300 €. Die XLSX-Datei enthält verknüpfte Formeln und die zugrunde liegenden Vorgänge.

Geplant: 199 € Einrichtung plus 299 € für den ersten Monat, insgesamt 498 €. Danach 299 € bei unverändertem Umfang. Bis zu zwei strukturierte Quellen, fünf Kennzahlen und eine Korrekturrunde.